

Témoignage UIMM



FABERA



Présentation du groupe Arcole



Chiffres clés :

- 32M€ de CA
- 5 sociétés, 250 collaborateurs
- métiers :
 - Découpage fin
 - Découpe, tôlerie fine
 - Mécanique
 - Outillage et moules

Enjeux de la société OMS en lien avec la solution



Enjeux :

- **Réduire le temps passé à chiffrer** en repartant de notre historique
- **Valoriser** notre historique de chiffrage présent dans le serveur local et l'ERP /GPAO
- **Former et déléguer** sur la partie chiffrage

Cas d'usage :

- Usinage : **Réduire de 40% le temps de chiffrage** sur les pièces sur le taillé-masse
- **Faciliter la recherche** de pièces à maintenir dans des outils existants
- **Rechercher des pièces similaires** dans des outils non fabriqués par OMS

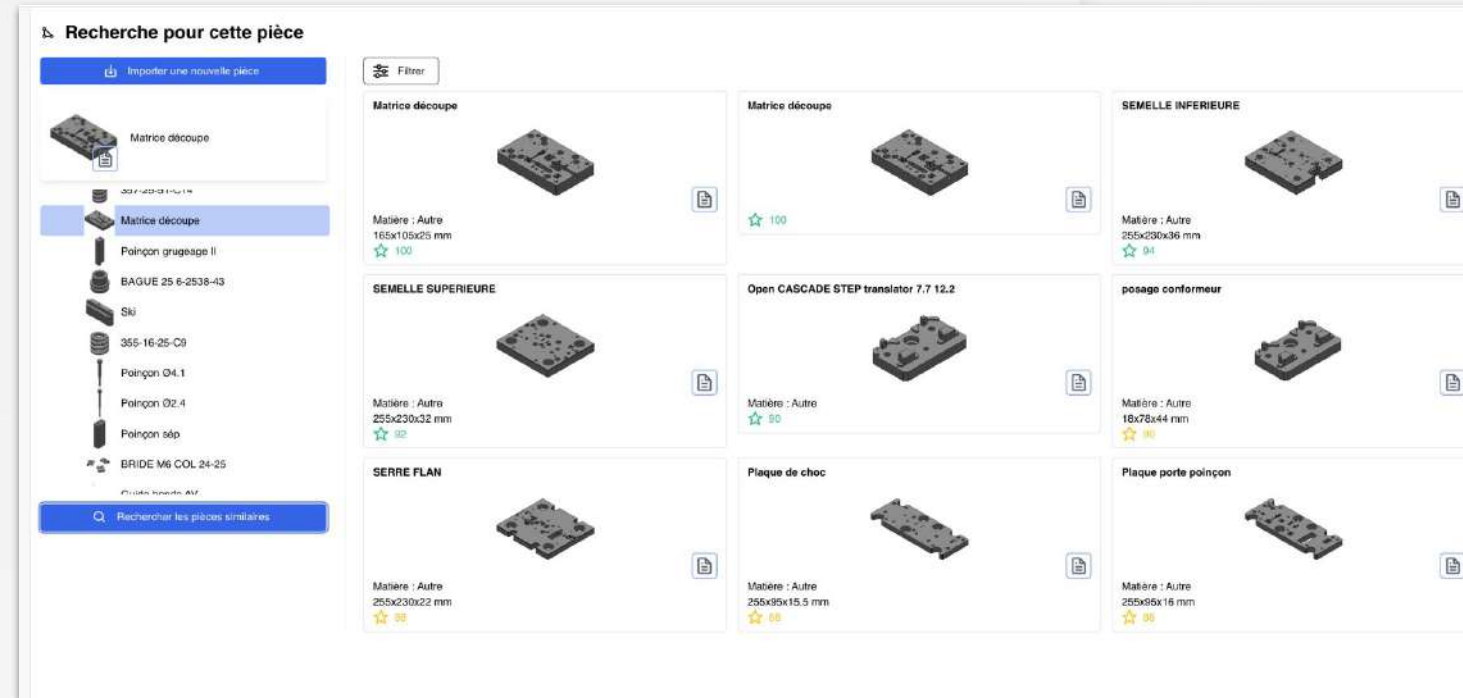
Déroulement et perspectives

Déroulement :

- Début de collaboration en novembre 2023 sur la partie analytique
- Lancement en mars sur la partie IA

Perspectives souhaitées :

- 100% des chiffrages du taillé-masse via l'IA et l'outil analytique à partir du 1er mai
- Intégration des données outils pour en faciliter le chiffrage à partir de cet été



Valoriser les milliers de devis déjà réalisés grâce à l'IA pour être plus performant sur les chiffrages futurs.



FABERA



Le chiffrage est une étape stratégique et chronophage

60%

du temps passé

30%

des pièces chiffrées
l'ont été par le
passé

20%

Taux de transformation
moyen des devis en
commandes

“Mon équipe effectue 3000 chiffrages par an, cela fait 25 ans que c’est le cas ! J’ai l’impression d’avoir couvert tous les cas possibles. Je souhaite valoriser cet historique pour répondre plus rapidement à mes clients avec plus de précision”

Bertrand Devismes - PDG Devismes - Abonné FABERA

Valorisez votre historique de chiffrage en le sollicitant pour vos chiffrages futurs

Réaliser la cotation d'une pièce ou d'un assemblage facilement, en repartant de **votre historique de chiffrage.**

- ✓ Chiffrez plus de pièces avec la même équipe
- ✓ Répondez plus vite à vos clients
- ✓ Fiabilisez vos cotations grâce à votre donnée

L'équipe Fabera vous propose une approche adaptée à votre besoin



Antoine : EMLyon - Expert métier industrie 4.0

Arthur : Ingénieur CentraleSupélec - Expert Transformation numérique

Guillaume : Ingénieur Arts et Métiers - Expert développement et IA



Métier

Apport de données



Technique

Équipe IA dédiée

Laurent Fiard (Président Visiativ)

Sébastien Vercruysse (Fondateur Avenao, xdInnovation)

"La valeur de Fabera est de proposer de valoriser l'historique de chiffrage pour accélérer les cotations, grâce à l'intelligence artificielle. C'est une approche innovante et prometteuse."

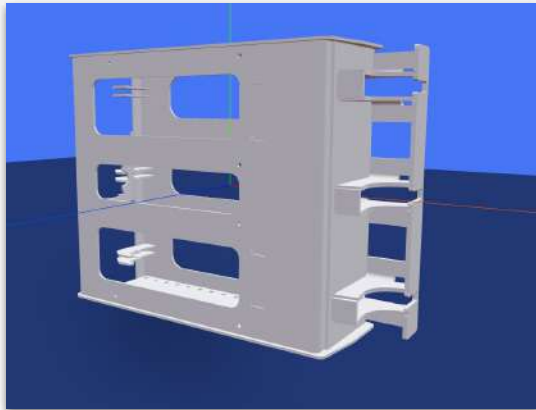
Philippe PONCET DGA Cetim

Soutenu par :



Schématisation du processus de chiffrage dans Fabera

1) RÉCEPTION DE LA CONSULTATION



Plans (3D, 2D), Quantités, matière, tolérances générales, etc.



2) ANALYSE IA FABERA



Moteur IA Fabera

Recherche des plus proches voisins.

3) EXTRACTION DES MEILLEURS APPROCHANTS



Récupération du chiffrage et des caractéristiques de la pièce.



4) PRÉDICTIONS SUR CETTE BASE



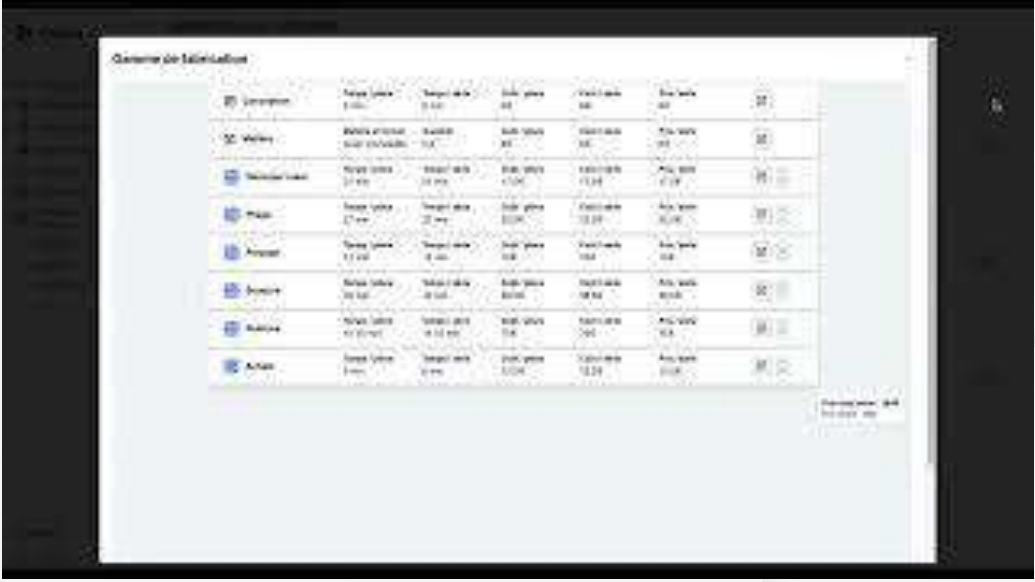
IA de Génération automatique de prix et de temps.
Recommandations sur la base de l'historique

AUTO-APPRENTISSAGE IA FABERA



Une IA de prédiction de prix et de temps sur la base de vos données

- ✓ Recherche des pièces les plus similaires
- ✓ Analyse des précédents chiffrages & recommandation par interpolation
- ✓ Une aide fiable en cohérence avec votre activité
- ✓ Optimiser son temps en s'affranchissant de la gamme au niveau du devis



The screenshot displays a software interface titled "Générateur de fabrication". It features a table with multiple columns representing different manufacturing parameters. The table is organized into rows, each corresponding to a specific manufacturing step or component. The columns include identifiers, numerical values, and possibly unit measurements. The interface is designed for data entry and analysis, likely used for optimizing production processes.

	Force (N)	Temps (s)	Cost (€)	Value (€)	Unit (€)	Unit (€)
1.1.1.1.1.1	1.1.1.1.1.1	1.1.1.1.1.1	1.1.1.1.1.1	1.1.1.1.1.1	1.1.1.1.1.1	1.1.1.1.1.1
1.1.1.1.1.2	1.1.1.1.1.2	1.1.1.1.1.2	1.1.1.1.1.2	1.1.1.1.1.2	1.1.1.1.1.2	1.1.1.1.1.2
1.1.1.1.1.3	1.1.1.1.1.3	1.1.1.1.1.3	1.1.1.1.1.3	1.1.1.1.1.3	1.1.1.1.1.3	1.1.1.1.1.3
1.1.1.1.1.4	1.1.1.1.1.4	1.1.1.1.1.4	1.1.1.1.1.4	1.1.1.1.1.4	1.1.1.1.1.4	1.1.1.1.1.4
1.1.1.1.1.5	1.1.1.1.1.5	1.1.1.1.1.5	1.1.1.1.1.5	1.1.1.1.1.5	1.1.1.1.1.5	1.1.1.1.1.5
1.1.1.1.1.6	1.1.1.1.1.6	1.1.1.1.1.6	1.1.1.1.1.6	1.1.1.1.1.6	1.1.1.1.1.6	1.1.1.1.1.6
1.1.1.1.1.7	1.1.1.1.1.7	1.1.1.1.1.7	1.1.1.1.1.7	1.1.1.1.1.7	1.1.1.1.1.7	1.1.1.1.1.7
1.1.1.1.1.8	1.1.1.1.1.8	1.1.1.1.1.8	1.1.1.1.1.8	1.1.1.1.1.8	1.1.1.1.1.8	1.1.1.1.1.8
1.1.1.1.1.9	1.1.1.1.1.9	1.1.1.1.1.9	1.1.1.1.1.9	1.1.1.1.1.9	1.1.1.1.1.9	1.1.1.1.1.9
1.1.1.1.1.10	1.1.1.1.1.10	1.1.1.1.1.10	1.1.1.1.1.10	1.1.1.1.1.10	1.1.1.1.1.10	1.1.1.1.1.10



Arthur

JACQUEMET

Directeur commercial

arthur@fabera.fr

+33 6 12 08 30 33



Antoine

BROSSET

Directeur relation clients

antoine@fabera.fr

+33 6 02 04 70 35

LYON

76 rue Eugène Pons
69004